

# kanito<sup>®</sup>

Agencia de Marketing Digital

**BUSINESS ONE  
EMPRENDEDORES Y STARTUPS**

Conócenos en menos  
de 2 minutos



VÍDEO CORPORATIVO KMG



## BUSINESS ONE PARA EMPRENDEDORES Y STARTUPS

### QUIÉNES SOMOS

Kanito Marketing Group es una agencia de marketing digital y comunicación visual enfocada al crecimiento económico de nuestros clientes aplicando buenas ideas y tecnología smart marketing.

Nuestros clientes confían en nosotros por el compromiso, agilidad, profesionalidad y cumplimiento de objetivos.

Aplicamos en cada uno de los proyectos transparencia, disciplina e ilusión desde el primer día como si fuera nuestro.



#### MISIÓN

Kanito es una agencia de marketing digital con sedes en Madrid y Barcelona, enfocados al crecimiento de nuestros clientes



#### VISIÓN

Queremos ayudar a nuestros clientes a conceptualizar, diseñar e implementar su presencia digital mediante los objetivos smart



#### VALORES

En Kanito actuamos con pasión, compromiso, excelencia y eficiencia desde el primer contacto con nuestros clientes





## BUSINESS ONE PARA EMPRENDEDORES Y STARTUPS

### La solución en marketing digital que tu negocio necesita para despegar en internet.

Nos encargamos de desarrollar estrategias de marketing digital efectivas y ponemos las mejores herramientas a tu alcance.

Obtendrás máxima visibilidad para vender productos y servicios.

Con el pack Business One conseguirás situarte en las primeras posiciones de Google con una página web de última generación diseñada específicamente para atraer tráfico de calidad hacia tu web, conseguirás que tus clientes te encuentren, aumentarás de forma progresiva tus visitas y hacer crecer tu negocio en base a una estrategia totalmente personalizada.



### TU SOLUCIÓN BUSINESS ONE WEB

**290 €**

+IVA al mes

12 meses de permanencia

### TU SOLUCIÓN BUSINESS ONE TIENDA ONLINE

**290 €**

+IVA al mes

16 meses de permanencia





## BUSINESS ONE PARA EMPRENDEDORES Y STARTUPS

### ¿QUÉ INCLUYE TU PLAN BUSINESS ONE?

Los servicios descritos a continuación se incluyen tanto en la **solución business one web** como en la solución **business one tienda online**. La diferencia entre ambos planes reside en las especificaciones técnicas relativas a la creación del sitio web.

- ✓ Logotipo
- ✓ Dominio
- ✓ Hosting
- ✓ 5 cuentas de correo electrónico corporativo

#### Página web corporativa

Web con diseño personalizado y dirección de arte UX/UI. Estructura web optimizada en SEO. CMS Gestionable Wordpress. Fotos banco de imágenes sin límite. Páginas de Contenido/Secciones (5 páginas máximo). Formulario de contacto. Indexación en Google. Plugins gratuitos sin limite (Yoast SEO, Askimet, etc.). Diseño responsive adaptado a multidispositivos. Vinculación redes sociales. Certificado de seguridad SSL. Política de privacidad, cookies y aviso legal. Comprobación y testeo de servicios post instalación.

#### Tienda online

Web con diseño personalizado y dirección de arte UX / UI. Estructura web optimizada en SEO. CMS Gestionable Wordpress. Fotos banco de imágenes sin límite. Páginas de Contenido/Secciones (5 páginas máximo). Formulario de contacto. Blog o sección de noticias. Indexación en Google. Plugins gratuitos sin limite (Yoast SEO, Askimet, etc.). Diseño responsive adaptado a Multidispositivos. Vinculación redes sociales. Certificado de seguridad SSL. Política de privacidad, cookies y aviso legal. Comprobación y testeo de servicios post instalación. Configuración del carrito y registro de usuarios. Insertar tienda en el menú de navegación. Setup de 30 productos. Categorización de productos y servicios. Configuración de envíos y gastos. Configuración de la pasarela de pago con 3 formas de pago (tarjeta crédito, transferencia bancaria, Paypal) y certificado seguridad SSL. Notificaciones automáticas. Pruebas del correcto funcionamiento del proceso de compra.

Software de facturación profesional FreshBooks (o similar). Este programa de contabilidad tan popular para negocios permite crear facturas profesionales en unos pocos clics. Es posible personalizar completamente la factura añadiendo el logotipo de tu empresa y una nota personalizada.



## BUSINESS ONE PARA EMPRENDEDORES Y STARTUPS

### Posicionamiento SEO OnPage y Offpage

Optimización web y arquitectura interior. Meta tags. Robots.txt. Errores. Sitemap. Keyword research Crawl Budget. Códigos de estado HTTP. Canonical URLs. Imágenes Alt. Vídeo. Velocidad de carga de la web. Revisión de la autoridad de la página. Mejora experiencia de usuario. Análisis de competencia de los criterios. Linkbuilding: 2 enlaces de calidad al mes en directorios y periódicos digitales. Marketing de contenidos 1 artículo al mes. Optimización Google Analytics. Optimización Search Console. Alta del perfil en Google My Business. Monitorización de criterios y keywords. Informe mensual.

### Cuentas de perfil y gestión de redes

Creación de dos perfiles en redes sociales. Calendario de publicaciones. Cuatro publicaciones mensuales (diseño + copy). 1 Storie o Reel al mes (vídeo creativo). Sorteos y encuestas. Incluye Instagram, Facebook o LinkedIn. Seguidores de calidad. Interacciones con los usuarios. Diseño y gestión de perfiles. Estrategia de hashtags. Informe mensual.

### Publicidad en Google o Redes Sociales

Apertura y Setup de cuenta. Optimización de tus campañas de Google Ads o Facebook Ads. Segmentación de audiencias y objetivo de conversión. Segmentación geográfica. En todos los dispositivos (PC, Móvil, Tablet, Smart TV, etc.). Máx. 2 grupos de anuncios. Máx. 3 anuncios. 25 palabras clave. Tipos de anuncios: Display, Búsqueda, Discovery. Informe.





## BUSINESS ONE PARA EMPRENDEDORES Y STARTUPS

### DETALLES DE FACTURACIÓN

SOLUCIÓN BUSINESS ONE WEB ----- PAGO MENSUAL 290 €+ IVA

SOLUCIÓN BUSINESS ONE TIENDA ONLINE ----- PAGO MENSUAL 290 €+ IVA

Servicio con plan de permanencia. La solución business one web conlleva una permanencia mínima de 12 meses consecutivos desde la fecha del primer pago. La solución business one tienda online conlleva una permanencia mínima de 16 meses consecutivos desde la fecha del primer pago. Una vez finalizado el plan, el servicio será renovado tácitamente según el plan contratado mensual por el mismo importe. El cliente puede cancelar o paralizar el servicio notificando vía email a [info@kanito.es](mailto:info@kanito.es) con 30 días antes de la última mensualidad.

Este presupuesto tiene una validez de 30 días desde la recepción del mismo.

### DATOS DE FACTURACIÓN

Razón social / Autónomo

Dirección

NIF/CIF

Población

Provincia

CP

Email

Teléfono

Persona de contacto

Entidad bancaria

Nº cuenta bancaria

Dominio

Fecha de aceptación contratación / /

Acepto la política de datos de KANITO MARKETING GROUP S.L.

Acepto las condiciones de contratación de KANITO MARKETING GROUP S.L.  
<https://kanito.es>

Quiero recibir noticias y ofertas exclusivas por ser cliente

**KANITO MARKETING GROUP**

Firma representante KANITO MARKETING GROUP

**CLIENTE**

Firma cliente



## **BUSINESS ONE PARA EMPRENDEDORES Y STARTUPS**

### **Términos del contrato**

#### **1. El documento de Acuerdo de Pedido**

1.1 El Acuerdo de Pedido consta de los siguientes documentos: “*Términos del Contrato*”, el “*Acuerdo de Pedido*” y cualquier cláusula o documento adicional aprobadas y firmadas por ambas partes. Si los diferentes documentos son internamente inconsistentes, los Términos del Contrato deberán gobernar el Acuerdo de Pedido.

#### **2. Condiciones de Pago**

2.1 Kanito Marketing Group facturará por los períodos contratados en el acuerdo de pedido al comprador desde la fecha del primer pago. El comprador se compromete entonces a pagar el importe periódico convenido según la forma de pago acordada.

2.2 El comprador no puede dejar de pagar la cantidad convenida en el Acuerdo de Pedido, incluso si después fuera reclamada. Si el comprador tuviera razón en su reclamación de compensación, Kanito Marketing Group deberá devolver la parte relevante del Acuerdo de Pedido sin ninguna demora.

#### **3. El Contenido del Servicio.**

3.1 Kanito Marketing Group proporciona un servicio encaminado a mejorar la posición de la web del comprador dentro de la pantalla de resultados del buscador Google para los términos o palabras clave contratados descritos en la página 9.

#### **4. Obligaciones de Kanito Marketing Group**

4.1. Kanito Marketing Group está obligado, desde la fecha de la firma de este acuerdo, a proveer el servicio haciendo todos los procesos precisos para conseguir el mejor resultado de la promoción de la página web del comprador, en función de los términos o palabras clave que mejor representen su actividad, los cuales figuran en el punto dos del Acuerdo de Pedido. Estos procesos no incluyen la actuación sobre el código ni la programación de la página web. Incluyen todos aquellos procesos que Kanito Marketing Group considere oportunos para que la página web mejore su posicionamiento en Google.

#### **5. Obligaciones del Comprador**

5.1. El comprador es directamente responsable del contenido de la web que promociona Kanito Marketing Group. Cualquier contenido que el comprador incluya en su página web promocionada debe ser acorde con las leyes, normas y regulaciones nacionales e internacionales.

5.2. El comprador no puede bajo ninguna circunstancia alquilar, vender o transferir ninguno de los derechos de comprador que recibe bajo este Acuerdo o de ninguna otra clase, a terceras partes.

#### **6. Duración y Precio del Acuerdo de Pedido**

6.1. El Acuerdo de Pedido es renovado automáticamente cada periodo contratado si no es cancelado por cualquiera de las partes. La notificación de cancelación debe ser hecha por escrito al menos con quince (15) días de antelación a la fecha de renovación automática del mismo.

6.2. Kanito Marketing Group se reserva el derecho de cambiar el precio de venta del servicio para las renovaciones. Para que el cambio de precio sea válido, Kanito Marketing Group debe dar notificación por escrito del cambio, al menos con un (1) mes de antelación antes de la renovación automática del Acuerdo de Pedido.

#### **7. Confidencialidad**

7.1 Kanito Marketing Group no divulgará nunca a terceras partes ninguna información confidencial resultante del acuerdo de pedido. No se considerará confidencial las palabras o términos clave de promoción de este acuerdo.

#### **8. Responsabilidad**

8.1. La responsabilidad de Kanito Marketing Group está limitada a las pérdidas en relación con el uso del servicio. Independientemente de la causa, la responsabilidad de Kanito Marketing Group no podrá, bajo ninguna circunstancia, exceder del total equivalente a un periodo de una mensualidad valorada en el Acuerdo de Pedido Sección 3. Esto incluye cualquier tipo de pérdidas económicas que pudieran ocurrir en relación con la contratación del servicio.

#### **9. Términos del Contrato y Abuso del Servicio**

9.1 Kanito Marketing Group se reserva el derecho para excluir del servicio inmediatamente al comprador si Kanito Marketing Group descubre cualquier forma de abuso del servicio, o quebranto de las normas del Acuerdo de Pedido o violaciones de alguna ley, norma o regulación nacional o internacional. En estos casos, nunca habrá responsabilidad de Kanito Marketing Group como resultado de la pérdida del servicio por parte del comprador.

#### **10. General**

10.1 El Acuerdo de Pedido y los Términos del Contrato están sujetos a las leyes españolas y será interpretado conforme a ellas. Ambas partes acuerdan que, en caso de cualquier reclamación, serán competentes los Tribunales de la Comunidad de Madrid.

10.2 Los cambios del Acuerdo de Pedido de mutuo acuerdo solo podrán realizarse por escrito y son sólo válidos después de aprobarse y firmarse por ambas partes.

# kanito<sup>®</sup>

Agencia de Marketing Digital

**KANITO MARKETING GROUP S.L.**

Teléfono: +34 650 51 78 17 / +34 633 35 97 89  
info@kanito.es - <https://kanito.es>  
C/ Artistas 39, 2-2 - 28020 Madrid  
C/ Ronda General Mitre 116 - 08021 Barcelona



## Han confiado en nosotros



## Han confiado en nosotros

